Comment le business model de Voltalia valorise son activité de services

18 Mai 2023

La présence de Voltalia sur l'ensemble de la chaîne de valeur des projets d'énergies renouvelables nous permet d'offrir un large panel de services dans ce secteur. Du développement à la maintenance, nous traitons les projets de nos clients avec la même attention et le même professionnalisme que les nôtres. Découvrons comment ce business model intégré permet à Voltalia d'exceller en tant que prestataire de services.

Construire une relation de confiance

En tant que **Producteur Indépendant d'Énergie** (PIE), nous avons pu créer d'importantes synergies avec nos différentes activités de prestataire de services. Après tout, notre coeur de métier repose sur un business model intégré : développement, construction et maintenance sont tous gérés en interne.

Ce statut nous a permis d'acquérir une bonne compréhension des challenges et problématiques que peut rencontrer un projet d'énergie renouvelable. Voltalia bénéficie d'une large expérience dans toutes les **phases de la chaîne de valeur** en termes de production d'énergie – du développement aux négociations avec les parties prenantes, en passant par le financement et l'obtention des permis.

Parce que nous sommes Producteur Indépendant d'Énergie avant d'être prestataire de services, nous sélectionnons **les contrats de services les plus alignés avec notre coeur de métier**, afin de répondre au mieux aux besoins de nos clients. Ce business model nous différencie des autres prestataires de services, qui acceptent des contrats – sans tenir compte de l'engagement dont ils devront réellement faire preuve au cours du processus de production.

Nous sommes fiers de notre capacité à construire des partenariats forts avec nos clients des domaines de la Construction et de l'O&M (Opérations et Maintenance), et de les aider à créer de la valeur grâce à notre regard de PIE.

« Nous pouvons accompagner nos clients dans leur croissance et nous prenons le temps de clarifier tous les détails du contrat. Nous connaissons les challenges qu'ils peuvent rencontrer ainsi que leurs priorités, puisque nous faisons face aux mêmes sujets en travaillant sur les projets de PIE de Voltalia. »

Ludovic Chatelet, *Commercial – Département EPC à Voltalia*

Créer une synergie entre différents domaines d'intervention

Construction et O&M : des activités complémentaires

Le modèle économique de Voltalia en tant que prestataire de services lui permet d'offrir une large gamme de services, notamment dans les domaines de la Construction et de l'O&M. Au fil des années, nous avons pu affiner nos compétences dans ces secteurs : nous pouvons désormais optimiser les coûts d'O&M de nos clients, tout en améliorant la performance d'une centrale sur le long terme.

O&M et Construction :

Construction : de la conception de la centrale à sa mise en service

O&M (Opérations et Maintenance) : optimiser les performances des actifs grâce à la surveillance en temps réel des installations

Une garantie de livraison pour votre projet photovoltaïque

Voltalia est également **fournisseur d'équipements solaires** haute performance. Les installations d'énergie solaire gagnent en popularité, en particulier face aux récents changements économiques et politiques : l'instabilité politique actuelle a rendu les marchés de l'énergie plus volatiles et a créé des **complications dans la chaîne d'approvisionnement**. Ces problèmes ont entraîné une pénurie de certains composants, des délais de livraison allongés, et ont donc impacté le retour sur investissement de nombreux projets de production d'énergie.

Le business model de Voltalia, ainsi que sa politique de maintien d'un stock de composants important, nous ont permis de poursuivre nos opérations, de **livrer nos projets sans retards majeurs**, et d'éviter les mauvaises surprises à nos clients.

Un business model conçu dans une optique de durabilité

Voltalia est une **Entreprise à Mission** dont l'objectif est d'améliorer l'environnement mondial en favorisant le développement local, partout où nous sommes implantés. Il ne s'agit pas seulement d'une mission, mais d'un véritable engagement qui fait partie de l'ADN de notre entreprise et se reflète dans nos projets, tant dans la production d'énergie que dans les services Construction et O&M.

Nos projets sont conçus dans un souci de durabilité, et leurs effets s'étendent bien au-delà de la présence de Voltalia dans la région. Plusieurs projets récents illustrent cet **engagement**.

Notre initiative « **Casa Voltalia** », par exemple, a permis la création d'un espace dédié à la discussion entre parties prenantes à Serra do Mel, au Brésil, où les requêtes et les réclamations ont été traitées plus rapidement.

Le projet « **Préservation de la flore** », d'autre part, visait à protéger une orchidée spécifique (Traunsteiner Dactylorhize) qui fleurit dans la région lors de la construction de la centrale de Taconnaz, mise en service en 2019.

Focus sur le projet « Transformando com Energia »

- Ce programme national brésilien a été développé dans les régions où Voltalia opère, et propose des formations aux populations locales.
- L'objectif était de leur permettre d'exercer des métiers fortement recherchés sur le marché du travail local.

« Je crois profondément aux projets qui impliquent de la formation des personnes. Outre les compétences qu'elles acquièrent, cela les aide à gagner en confiance et à saisir les nouvelles opportunités qui se présentent à elles », déclare Andressa Spata, coordinatrice du développement socio-environnemental chez Voltalia.

Le business model de Voltalia, en tant que prestataire de services, lui permet de se distinguer de ses concurrents sur le marché des énergies renouvelables, en mettant à la disposition de ses clients une large expertise dans tous les domaines de la chaîne de valeur de la production d'énergie. Nos projets de services sont menés en partenariat avec nos clients. En qualité d'Entreprise à Mission, nous veillons à la qualité sociale et environnementale de chaque projet. Vous souhaitez en savoir plus sur la gamme d'activités de Voltalia ?

Contactez nous!